



L'actualitat del sector, a examen

Els assistents a l'Assemblea d'ACATOR analitzen i debaten els temes més candents del moment

Un resum i balanç del treball desenvolupat per ACATOR durant l'últim any, juntament amb el present i el futur del sector de l'ortopèdia, van ser els temes més destacats que es van tractar en el decurs de l'Assemblea General Ordinària de l'Associació, celebrada el passat dia 14 de maig.

Les diverses reunions a les quals assisteix ACATOR per fer sentir la seva veu i opinió en defensa dels interessos del sector, la futura recepta electrònica GePAO, la propera aplicació de l'Oferta de Productes Ortoprotètics del Sistema Nacional de Salut (OFEPO), els codis UDI... aquests, entre d'altres, van ser alguns dels temes d'interès que es van comentar, analitzar i debatre durant l'Assemblea.



Activitats de l'Associació

Jaume Reixach, president d'ACATOR, va fer repàs de les accions dutes a terme per l'Associació durant l'últim any. A més de la representació i assistència de membres de l'Associació a les reunions de les Comissions de seguiment de PAO de varies de les Regions Sanitàries catalanes, ACATOR, com a entitat més representativa del sector a Catalunya, també ha estat convocada a varies reunions amb al CatSalut, i ha estat anomenada membre de la Comissió Assessora de la Prestació Ortoprotètica de Catalunya (CAPO).

Les accions de formació realitzades per l'Associació també van tenir el seu espai. La jornada de PNTs, la jornada de Registres, una jornada per tractar temes d'actualitat (VeriFactu, OFEPO, GePAO...), la presentació de la Guia de Consum adreçada als professionals del sector... Reixach va destacar que "la formació és un aspecte de vital importància i volem seguir potenciant aquests tipus d'iniciatives", al mateix temps que comentava que "les sessions que ho permetin les farem en línia perquè hem pogut confirmar que faciliten molt el seguiment i assistència dels socis".

D'altra banda, el GePAO segueix el seu procés de desenvolupament d'acord amb el calendari marcat. ACATOR és membre del Comitè de Seguiment per la gestió electrònica de la prestació ortoprotètica (GePAO) i participa activament en les reunions amb l'Administració sobre aquest tema, plantejant tots els escenaris possibles per tal que la entrada en funcionament d'aquesta eina s'ajusti a la realitat del sector de l'ortopèdia.

El president d'ACATOR també va destacar que l'Associació segueix molt de prop l'evolució de l'OFEPO, doncs és un tema que afectarà directament a les ortopèdies des del moment que la seva entrada en vigor pot invalidar de forma automàtica i instantània els estocs de productes dels establiments.

Juntament amb l'OFEPO podria arribar el codi UDI (Identificació Única de Producte), un codi numèric o alfanumèric únic relacionat amb un producte sanitari i que facilita la seva traçabilitat. L'aplicació d'aquests codis implicarà canvis importants a nivell de facturació.

El Col·legi Professional

Les accions i el treball que s'està realitzant des de l'Associació per aconseguir el tan desitjat Col·legi Professional van tenir el seu protagonisme durant l'Assemblea. Jaume Reixach, juntament amb Jaume Alonso-Cuevillas, assessor jurídic d'ACATOR, van explicar detalladament els passos que s'estan seguint en tot el procés que ha d'acabar en la creació del Col·legi Professional de Tècnics Ortopèdics de Catalunya.

"És un procés que requereix el seu temps, doncs s'han d'anar superant ineludiblement unes etapes per seguir avançant. La creació d'un Col·legi Professional implica diferents agents i per tant cal anar complint cadascun dels requeriments marcats. El que podem dir ara mateix és que anem pel bon camí", van coincidir en afirmar tots dos.

Presentació de la Guia de Consum

ACATOR va celebrar una sessió en línia, el dia 16 d'abril, amb tots els seus associats per presentar i comentar la "Guia de Consum", un document de caràcter orientatiu i informatiu adreçat als professionals del sector, que aborda les problemàtiques habituals en matèria de devolucions i garanties dels productes ortoprotètics -ja siguin estàndards, adaptats o a mida i la seva comercialització es faci dins o fora de l'establiment-.

La presentació de la Guia de Consum va anar a càrrec de l'advocat i economista Jaume Alonso-Cuevillas, assessor jurídic d'ACATOR, qui també va atendre totes les qüestions que van anar sorgint per part dels assistents durant la sessió.

La Guia de Consum ha estat elaborada per l'assessoria jurídica d'ACATOR i la podeu trobar a la pàgina web de l'Associació.



La periodicitat per a la renovació de l'article ortoprotètic

Un tema que afecta de forma important al sector de l'ortopèdia, i especialment al pacient, és el canvi de la data de renovació dels productes que s'està impulsant des de la Unitat de gestió i harmonització de la prestació ortoprotètica del CatSalut. La periodicitat per a la renovació sempre ha estat a partir de data de prescripció i ara s'ha establert a partir de data de facturació de l'ortopèdia. Això ha motivat la queixa de varis pacients a alguns dels nostres socis.

ACATOR està treballant per tal de mantenir la periodicitat de la renovació de l'article ortoprotètic a partir de la data de prescripció, com fins ara. En aquest marc de treball, a més de mantenir diverses converses amb els òrgans corresponents de l'Administració, ACATOR també s'ha reunit amb l'associació de consumidors CUS/ACPB-Salut+Consum+Alimentació, doncs l'usuari és el principal afectat per aquesta nova periodicitat que es vol aplicar.

La CUS/ACPB-Salut+Consum+Alimentació és una associació de consumidors sense afany de lucre que va néixer l'any 1977, com a conseqüència de la indefensió en la que es trobaven els usuaris del sistema públic de salut, es va legalitzar al 1979. Al 1982 es va incorporar l'àmbit del consum, l'alimentació i la seguretat alimentària com a eixos transversals relacionats amb la salut. No obstant, la salut i els serveis sanitaris continuen sent l'estrella de la seva activitat.

Nou número de la revista TOI

ACATOR ha editat el número 14 de TOI. Técnica Ortopédica Internacional, una revista creada amb la voluntat d'aportar al sector una informació rigorosa, amb continguts escrits per professionals i per a professionals. Amb una periodicitat anual (1 número/any), la revista TOI s'emmarca en aquest objectiu de transmetre informació, coneixement i formació que guia moltes de les accions de l'Associació.

TOI. Técnica Ortopédica Internacional és, actualment, una publicació consolidada i reconeguda al sector, gràcies tant al suport de les empreses que participen i col·laboren en els seus números com a l'excel·lent acollida que ha tingut sempre per part dels professionals de l'ortopèdia. A tots, moltes gràcies

**Director:**

Jaume Reixach

Comité de redacció:

Virginia Almenar, Cristina Bertrán

Coordinació editorial:

Miquel Carbonell

Edita:

Associació Catalana de Professionals Tècnics Ortoprotètics (ACATOR)

Viladomat, 174 - 08015 Barcelona

www.acator.org - info@acator.org

Telf. 93 496 45 07 - 609 564 448

OTWorld 2026: edició rècord en el seu 50è aniversari

Coincidint amb la celebració del seu 50è aniversari, OTWorld va confirmar que és molt més que un esdeveniment comercial internacional. És el lloc on s'estableix el camí per a la prestació de cures a Alemanya, Europa i tot el món.

Durant quatre dies (del 19 al 22 de maig), Leipzig va ser molt més que un simple recinte d'exposicions i centre de congressos. OTWorld va servir com a lloc de trobada, taller, think tank i escenari per a una de les preguntes importants del nostre temps: Com podem aconseguir que les persones gaudeixin de mobilitat, independència i participació, en un món que s'està tornant més digital, més incert i més vulnerable?



El principal esdeveniment global del sector va reunir 21.400 visitants de 92 països, 623 expositors de 41 països i més de 300 ponents internacionals. Aquestes xifres suposen que OTWorld 2026 va aconseguir la major assistència de la seva història. L'enfocament de l'esdeveniment es va centrar en la rehabilitació, la formació, l'atenció integrada, la robòtica, la intel·ligència artificial i la prestació d'atenció en zones de crisi i guerra.

A l'edició del seu 50è aniversari, OTWorld va destacar com estretament entrellaçats hi ha els progressos tècnics i les necessitats humanes. Nous mètodes, processos digitals i sistemes intel·ligents obren possibilitats i troben el seu rumb on recolzen les persones a la seva vida quotidiana: en mobilitat, independència i participació.

Congrés Mundial

En paral·lel a la principal fira del sector, el Congrés Mundial va reunir experts dels camps de la medicina, la tecnologia, la teràpia, la ciència i la pràctica clínica. Més de 300 ponents de més de 30 països van conformar un programa internacional que incloïa simposis, tallers, conferències i presentacions de pòsters.

L'enfocament del Congrés estava centrat en la rehabilitació, l'atenció integrada i la formació, però també en la qüestió de com el nou coneixement pot arribar més ràpid als que ho necessiten: les pròpies persones. Protesistes i ortesistes, professionals del calçat ortopèdic, metges, terapeutes, especialistes en rehabilitació i científics van debatre nous conceptes de cures, desenvolupaments internacionals i el futur de la col·laboració interdisciplinària.

"El Congrés Mundial ha demostrat que el futur no sorgeix de disciplines individuals. Sorgeix on la medicina, la teràpia, la tecnologia i la ciència s'uneixen per centrar-se en les persones. El temps dels solistes s'ha acabat", va emfatitzar la Dra. Doris Maier, presidenta del Congrés i directora mèdica de la BG Unfallklinik Murnau.

El futur continua sent humà

OTWorld 2026 va enviar un missatge clar: el futur de la sanitat no dependrà únicament de la tecnologia. Serà determinat per persones que utilitzen la tecnologia d'una manera adaptada a les necessitats individuals. Per professionals que escolten. Per la ciència que es torna aplicable. Per empreses que assumeixen la responsabilitat. Mitjançant una cooperació internacional que continuï sent capaç d'actuar fins i tot sota pressió.

A Leipzig, no només es va demostrar el que és possible avui dia. A Leipzig, va quedar clar què millorarà la sanitat demà. OTWorld continua sent així el lloc on la comunitat professional s'uneix per repensar la sanitat: de manera humana, internacional, concreta.



La propera edició d'OTWorld tindrà lloc del 16 al 19 de maig del 2028, a Leipzig.

Protea, la gestió àgil i moderna de l'ortopèdia

El programa informàtic està desenvolupat per Mativa

L'Associació Catalana de Professionals Tècnics Ortoprotètics (ACATOR) va organitzar, el dia 8 de juny, una jornada en línia amb tots els seus associats per presentar Protea, un programa informàtic de gestió creat específicament per a ortopèdies.

Darrere de Protea hi ha Mativa, una empresa informàtica familiar catalana amb més de 20 anys d'experiència en el desenvolupament de solucions tecnològiques i més d'11 anys treballant amb el sector ortopèdic. "Aquest recorregut ens ha permès entendre de prop les necessitats del sector i construir una eina alineada amb la realitat de les ortopèdies, nascuda del coneixement real del dia a dia del sector" explica Aleix Prat, gerent de Mativa.

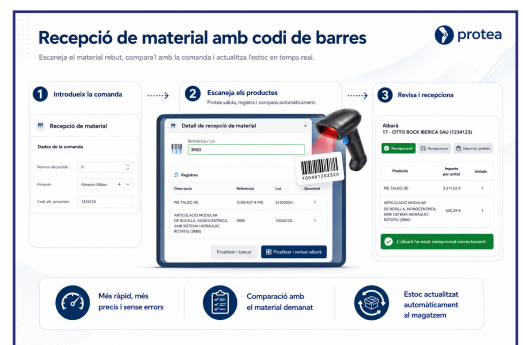
El valors del programa

Un dels punts diferencials de Protea és la seva capacitat d'adaptació. "Totes les ortopèdies parteixen d'una base comuna, però cada centre té la seva pròpia manera de treballar, els seus processos interns i les seves particularitats. Per això, Protea està pensat perquè el programa s'adapti a l'ortopèdia, i no a l'inrevés. Aquesta flexibilitat permet personalitzar el programa segons les necessitats reals de cada centre", afirma Aleix Prat.

També s'ha posat especial èmfasi en la facilitat d'ús. Protea és un programa modern, intuïtiu i accessible, pensat perquè l'utilitzi tot l'equip, no només recepció o administració. L'objectiu és que el programa s'acabi utilitzant de veritat en el dia a dia, també per part dels tècnics. Per això és compatible amb ordinador, tablet i mòbil, facilitant el treball tant a recepció com al taller o en visites fora del centre.

Més enllà del programa, un altre aspecte clau és la implantació. En aquest sentit, el gerent de Mativa comenta que "a Protea no entenem la digitalització com una simple instal·lació del software, sinó com un procés d'acompanyament. Per això oferim suport inicial in situ durant els primers dies, formació als usuaris, documentació i suport posterior per resoldre dubtes. La idea és que cada ortopèdia tingui una persona de referència, propera i accessible, que l'acompanyi durant el procés i pugui donar resposta ràpida quan sigui necessari".

Protea, a més, no és un producte tancat. "Comptem amb un equip dedicat que continua millorant i evolucionant el programa de manera constant, incorporant millores i adaptacions a partir de les necessitats reals dels centres. L'objectiu és clar: ajudar les ortopèdies a reduir paper, centralitzar la informació, guanyar control sobre el negoci i treballar d'una manera més àgil, moderna i eficient", conclou Prat.



Sol·licita la teva demo personalitzada

i descobreix si Protea s'adapta realment a la teva ortopèdia.



SOL·LICITA LA TEVA DEMO >

Programa de gestió modern, intuïtiu i adaptable per a ortopèdies.



+11 anys
al sector ortopèdic



Empresa informàtica
amb +20 anys
d'experiència



www.protea-app.com



www.mativait.com